

”Vi skaber de rette løsninger, fordi vi kender vores klienter”

I hjertet af København ligger et ambitiøst advokatkontor, som er blandt verdens mest anbefalede advokatkontorer. Mød her Skau Reipurth & Partnere, som er kendetegnet ved altid at tage sig tid at lære klienterne ordentligt at kende. For på den måde mener de, at rådgivningen bliver mere direkte, man undgår unødvendige led og processer undervejs, og løsningen bliver den bedste.

Af Lisbeth Brahe

For 4 år siden tog 4 ambitiøse advokater en modig beslutning. Alle havde fast og udfordrende arbejde på nogle af de største advokatkontorer i landet. Men de havde alle en drøm om, at dagligdagen som advokat og forholdet til klienterne kunne blive anderledes og mere ”direkte og gennemskuelig”.

Peter Skau-Andersen var én af de fire advokater, der tog springet fra en etableret hverdag hos advokatfirmaet Horten i Hellerup. Og han er i dag partner, indehaver og leder af corporate commercial-afdelingen. Han fortæller:

”Etableringen af Skau Reipurth & Partnere bygger på et ønske om at komme tættere på klienterne og samtidig gøre det på en prisbevidst måde. Vi har i dag skabt en forretning, hvor alle gør en dyd ud af at sætte sig ordentligt ind i vores klienters forretningsmodeller, kende alle detaljer og ikke mindst personerne bag dem. På den måde mener vi, at vi yder en mere direkte og relevant rådgivning. Vi ønsker ikke, at vores klienter skal føle, at de sendes fra den ene til den anden advokat. Hos os har man for eksempel direkte kontakt til alle partnere”.

I dag tæller kontoret i alt 30 personer og det vokser hver dag med nye ansigter. Og Skau Reipurth & Partnere er allerede i branchen kendt for at tiltrække talenter med særlige juridiske kompetencer.

Et “recommended firm”

En af grundene til at mange talenter søger job hos Skau Reipurth & Partnere er, at kontoret er optaget i Legal 500, som er et London-baseret firma, der i over 20 år har beskæftiget sig med at anbefale advokatfirmaer i det meste af verden. Anbefalingen foretages på baggrund af interviews foretaget med advokatfirmaet og på baggrund af forespørgsler hos klienter og kolleger. Skau Reipurth & Partnere blev optaget allerede sidste år selvom kontoret da kun havde eksisteret i 3 år. Også i år er kontoret optaget indenfor fem forretningsområder: tvistløsning, skat, insolvens og rekonstruktion, køb og salg af virksomheder samt fast ejendom og entrepriseret. I tilknytning hertil blev flere af kontorets jurister desuden fremhævet.

”Vi er stolte over at blive anerkendt i Legal 500, og der lægger mange timers arbejde bag den anerkendelse. Men vi ved, at udnævnelsen er en klar indikation af, at vi er blevet henvist af meget dygtige kollegaer i branchen”, uddyber Peter Skau-Andersen.

Går aldrig på kompromis

Kendetegnet for Skau Reipurth & Partnere er, at der er tale om et højt specialiseret erhvervskontor. Forretningerne er opdelt i fagområder med en partner tilknyttet til hvert område. Forretningsområderne tæller blandt andet corporate commercial, selskabsret, entrepriseret, køb og salg af virksomheder, insolvens og rekonstruktion, skatteret og generationsskifte, arbejds – og ansættelsesret og rets og voldgiftssager.

Kodeordene for alle områder er faglighed, dedikation og resultater. Det betyder konkret, at der i alle slags sager lægges vægt på, at man ikke går på kompromis med noget som helst – hverken i det juridiske arbejde, i den personlige præstation eller i kontakten til klienten.

Peter Skau-Andersen forklarer: *"Vi bruger meget tid på at lære vores klienters forretninger at kende. På den måde er vi i stand til at finde ud af, hvad der er vigtigt for den enkelte. Der er ofte en kommerciel vinkel, der kan være mere interessant for klientens virksomhed end altid at følge den stringente juridiske vej. Alle der henvender sig til os skal mærke tydeligt, at vi er de fagligt bedste indenfor vores felt og at der ikke er unødvendige processer eller led. Vi forsøger altid at formå at kombinere juraen med den kommercielle eller praktiske virkelighed og dermed finde de rette løsninger, fordi vi virkelig kender vores kunder".*

Udvidelse på vej

Siden skiltet kom på hoveddøren for 4 år siden i Dronningens Tværgade hos Skau Reipurth & Partnere er kontoret syddoblet og flyttet til 1.200 m² i Amaliegade. Så hverdagen har været travl lige siden starten. Kontoret udvides yderligere med 3 nye partnere i forsommeren 2015. De tre nye partnere arbejder blandt andet med entrepriseret og insolvens samt har ekspertiser indenfor land- og skovbrug og heriblandt generationsskifte. Men det er ikke nødvendigvis et mål i sig selv at blive lige så store som nogle af de kontorer, som mange af de ansatte kommer fra. Peter Skau-Andersen fortæller:

"Skau Reipurth & Partnere er grundlagt på et princip om, at vi skal vokse på det vi kalder en semiorganisk måde. Det betyder, at vi ikke har et konkret mål om, hvor mange ansatte, der skal være på lønningslisten. Det er således vores konkrete forretning samt tiltrækningen af de største talenter i branchen, der bestemmer udviklingen. Det vigtigste er, at vi konstant sikrer hver enkel sag det højeste faglige niveau kombineret med det personlige store engagement".

<http://skaureipurth.com>